

# 仕事人秘録

SOHO静岡で女性をターゲットにした講座を開いた。その参加者に可能性を秘めた女性がいた。

様々な方向からビジネスチャンスにつながる場を作ろうと模索していた2003年1月。昼食をとりながらアロマテラピーに関する話を聞く講座を開きました。その参加者の中にいたのが古旗照美さんです。

スポーツ栄養士の資格を持ち、地元の大学で栄養関連の講師をしているとのことでした。スポーツ栄養士はアスリートの栄養や食事にかかわる専門性の高い資格です。私は「何か新しいことをしませんか」と提案しましたが、「大学の仕事もありますし」と遠慮がち

## 行列のできる経営相談所 ⑮

富士市産業支援センター長

小出 宗昭氏



古旗さん⑩と打ち合わせ

## いい流れはお弁当から

そこで採用されたらインパクトがあります。時間はあきません。

「ここでも古旗の仕事が生きた。」

ともかく、古旗さんの考えるお弁当を作る工場を探さないと話しは進みません。M&A（買収・合併）の仕事をしていると日常的に産業・業界調査をしているので、県内の主要なお弁当メーカーの戦略はだいたい

分かっていました。早速、地元の弁当製造会社と商談です。古旗さんが書いた提案書をもとに営業と製造の担当部長に説明するとすぐに理解して下さい。

「あす社長に会っても

古旗さんも自分の思いが

「是非やりましょう」と即断です。スポーツ弁当プロジェクトが始まりました。

10日間で3万食を完成しました。会社のイメージを変えようとしていた社長さんからもとても喜ばれました。

「是非やりましょう」と即断です。スポーツ弁当プロジェクトが始まりました。

古旗さんも自分の思いが

「是非やりましょう」と即断です。スポーツ弁当プロジェクトが始まりました。

古旗さんも自分の思いが