

事業承継支援で提携

常陽銀、インクゲロウと



事業承継のニーズが多様化する中、広域でマッチングする体制を整える。

めぶきフィナンシャルグループ（FG）傘下の常陽銀行は経営コンサル

ティンク会社のインクゲロウ（東京・中央）と業

務提携した。同社運営のマッチングサイトで取引

先企業の事業承継を支援する必要があると、負担

感がアクセスでき、顧客の要望や意向に沿って金

融機関同士で交渉する。

取引先企業から常陽銀

に寄せられるM&A（合併・買収）の相談件数は

年々増加しており、2019年度は第3四半期ま

で約400件に上る。

他地域への事業拡大をはじめ企業のニーズが多様化し「地域内だけのマ

ッチングが難しくなっている」（営業推進部）。

こうした現状を踏まえ、広域でのマッチングに力

を入れる。2月下旬には、足利銀行のほか、百十四

銀行、十六銀行、南都銀行、山口フィナンシャル

グループとM&Aに関するマッチング業務での連

携を発表している。

に寄せられるM&A（合併・買収）の相談件数は

年々増加しており、2019年度は第3四半期ま

で約400件に上る。

他地域への事業拡大をはじめ企業のニーズが多様化し「地域内だけのマ

ッチングが難しくなっている」（営業推進部）。

こうした現状を踏まえ、広域でのマッチングに力

を入れる。2月下旬には、足利銀行のほか、百十四

銀行、十六銀行、南都銀行、山口フィナンシャル

グループとM&Aに関するマッチング業務での連

携を発表している。

に寄せられるM&A（合併・買収）の相談件数は

年々増加しており、2019年度は第3四半期ま

で約400件に上る。

他地域への事業拡大をはじめ企業のニーズが多様化し「地域内だけのマ

ッチングが難しくなっている」（営業推進部）。

こうした現状を踏まえ、広域でのマッチングに力

を入れる。2月下旬には、足利銀行のほか、百十四